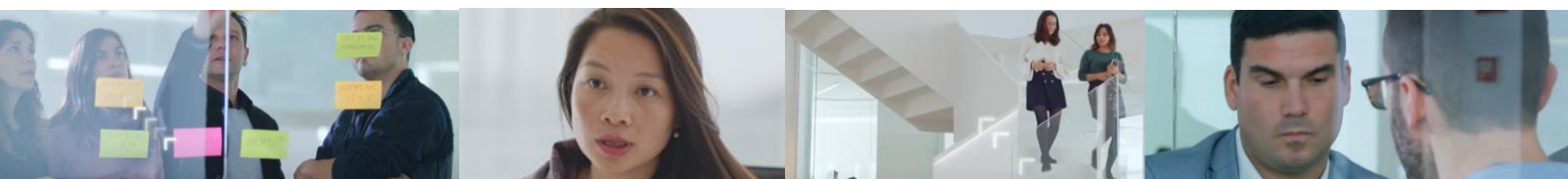




Seleccionamos AREA MANAGER CANAL CONTRACT, cuya misión será garantizar las ventas, rentabilidad y posicionamiento del Canal Contract.



TE OFRECEMOS



COMPETENCIAS

- » Liderazgo y buena capacidad de comunicación.
- » Orientación a resultados
- » Capacidad analítica
- » Integridad, empatía y entusiasmo.

CONOCIMIENTOS

- » Valorable titulación universitaria.
- » Experiencia en posición similar y experiencia en Canal Contract-Prescripción.
- » Conocimientos de Office avanzado y CRM, valorable Power BI.
- » Ingles Alto y valorable Francés.

RESPONSABILIDADES

- » Definir plan de captación de clientes según estrategia marcada por el plan de MK.
- » Definir y ejecutar el plan comercial del canal consumo y liderar el equipo.
- » Realización de previsiones de ventas.
- » Análisis de mercado y competencia.
- » Participar en la creación de la estrategia de precios, políticas de descuento y portfolio de producto de Canal Contract.
- » Definir y ejecutar el plan de promoción para el propio canal con Responsable de Promoción.
- » Desarrollo de red comercial.

CONTACTO Interesad@s enviar CV a
empleo@ebir.com